2013年4月15日

営業本部長

大和田　耕平様

札幌支社営業部

坂本　修

営業促進企画提案書

1.営業所別売上実績から見る現状

上記のとおり、各営業所の売上業績は上昇しております。これは、昨年から実施した統括本部での接客・コールセンター育成セミナーや顧客満足度調査などさまざまな取り組みの成果と思われます。